

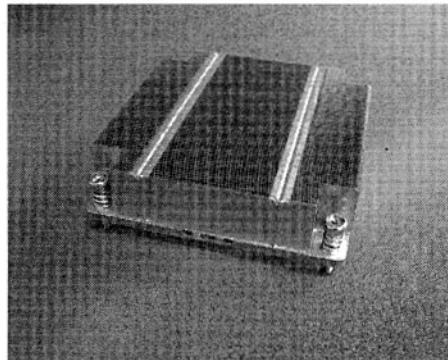
(3)

2012年(平成24年)6月20日(水曜日)

丸三電機がタイソル電子(台湾)と業務提携

ヒートパイプ入りはんだ付けヒートシンク受注開始

タイソル電子と丸三電機のコラボレーションによる、ヒートパイプ入りはんだ付けヒートシンク



丸三電機（東京都千代田区）はこのほど、台湾の民
生機器向けヒートシンクメー
リカ一、タイソル電子（台
北市）と業務提携した。タ
イソル電子の高度なヒート
パイプ技術や大量生産技術
と、丸三電機の高度な熱解
析技術や品質管理などを繋
合させることで、丸三電機
は国内産業機器市場向けに
熱拡散性に優れ、高品質な

丸三電機（東京都千代田区）はこのほど、台灣の民生機器向けヒートシンクメー
カー、タイソル電子（台北市）と業務提携した。タ
つ低コストの「ヒートパイ
ブ入りはんだ付けヒートシ
ンク」のカスタムメード製
品の受注活動を開始する。

丸三電機は国内産業用製品市場を主体とし、タイソル電子は海外パソコン市場および国内民生機器市場を主売を主体とするメーカー。に伴う発熱量増大に対応できる、より安価でかつ高効率なヒートシンクの提供を目指す。竹村元秀社長は「半導体とする販売形態で合意した素子が小型化し、放熱量を

出され
業務提
シンクは
りはんが

電機DHP・DHS
んボリシーを語る。
捷携に関するヒート
は「ヒートパイプ入
た付けヒートシンク

業界に新しい波を起こしかねない」と意気込む。

高品質・低成本で熱抜散
ニーズ対応最適設計

11日付で業務提携に調印した（左から
丸三電機の竹村社長、タイソル電子の
余清松董事長、商流・物流を担当する
オリエンタルコンピュータの芦原錦吾
代表取締役）

りの要求される環境にある。では、小さな熱源を極めて放熱する技術が求められている。ベースで民生用品として大量生産している安価なヒートパイプを埋め込むことにより大きな性能アップを実現しつつ、わずかな製品価格の上昇に抑制することができ、「各段に性能が早く、安さを維持した製品を提供できる」と自己の経営理念から導き

国内産業用ヒートシンクの熱解析技術・設計技術・品質管理技術などのノウハウの活用により、最適設計を行う。

売を開始。92年には自社工場も稼働させるなど、本格的なヒートシンクメーカーとしての転換を図り、「品質第一」をモットーに、ここ数年、安定した利益を計上している。

▽ヒートパイプ入りはこだ付けヒートシンク ヒートシンクに埋設されたヒートパイプが熱輸送を行うことにより、ヒートシンク内部の熱源が広がる(熱拡散)ため、ヒートシンクの性能を最大限に引き出すことができる。

同ヒートシンクはカスタムメード品。丸三電機は顧客のニーズに合わせて顧解分析を実施し、設計仕様図を作製する。長年培つてき

「シリーズ」として販売開始する。

2 (東京ビッグサイト) の
テクノフロンティア201

出されたボリシーを語る。
業務提携に関するヒートシンクは「ヒートパイプ」
りはんだ付けヒートシンク

業界に新しい波を起こしたい」と意気込む。